

Medical Business Management

Niedergelassene Ärzte und Psychotherapeuten sind auch Unternehmer und sehen sich in dieser Eigenschaft mit Aufgaben konfrontiert, auf die das Studium und die fachliche Ausbildung oft nur unzureichend oder überhaupt nicht vorbereitet hat: Rechnungswesen, Controlling, Qualitätsmanagement, Patientenmanagement, Personalentwicklung oder Marketing, um nur einige zu nennen. All dies nimmt neben der kurativen Tätigkeit einen großen Raum ein, der zugleich möglichst wenig Zeit und Energie absorbieren sollte.

Die PVS-Akademie Stuttgart und die Akademie für Wissenschaftliche Weiterbildung der Universität Heidelberg haben daher ein Fortbildungsprogramm entwickelt, das Niedergelassenen hilft, sich speziell in diesen Management-Aufgaben weiter zu qualifizieren. Die Module sind sowohl dazu geeignet, sich neues Wissen anzueignen, als auch dazu, alte Kenntnisse aufzufrischen und auf den Prüfstand zu stellen, denn durch die Gesundheitsreform und Kostendämpfungsmaßnahmen ändern sich ständig die Rahmenbedingungen. In der Fortbildung werden ab Herbst von renommierten Hochschuldozenten und erfahrenen Praktikern in kleinen Kursen von maximal 24 Teilnehmern die wichtigsten Themengebiete für Niedergelassene in sechs Modulen behandelt.

Die Fortbildung verfolgt dabei Ziele in drei Bereichen:

→ Dem Arzt oder Psychotherapeuten in seiner Rolle als Unternehmer Instrumente für ein erfolgreiches Wirtschaften an die Hand zu geben und ihm zu helfen, seine Rolle als Chef eines motivierten Teams auszufüllen.

→ Die Organisation der Praxis zu verbessern und die Effizienz der Handlungsabläufe zu optimieren, wobei insbesondere Wert auf das Qualitätsmanagement gelegt wird.

→ Die Praxis im Wettbewerb mit anderen erfolgreich aufzustellen und dem sich immer stärker entwickelnden Selbstverständnis der Patienten und Klienten als Kunden gerecht zu werden.

Zielgruppen

- Ärztinnen und Ärzte
- Psychotherapeutinnen und Psychotherapeuten
- Praxismanager

Programm

Modul 1: 14. / 15.09.2007 Der Arzt als Unternehmer

- Controlling
- Grundbegriffe Rechnungswesen
- Investitionsrechnung
- Unternehmensbewertung
- Business-Pläne
- Steuerliche Grundbegriffe
- Finanzierungsrechnung
- Existenzgründungsfinanzierung

*Frank Boos, Pfeffer & Boos Sachverständigenbüro
Andreas Willmann, freier Unternehmensberater*

Modul 2: 28. / 29.09.2007 Neue Versorgungsformen (28.09.)

- Regelungsbereiche des VÄndG und GKV-WSG
- Änderungen des Vertragsarztrechtes und neue Kooperationsmöglichkeiten zwischen Krankenhäusern und Vertragsärzten
- Neue Regelungen für integrierte Versorgung und spezielle Versorgungsverträge
- Vertragsärztliche Vergütungsreform 2007-2009

Prof. Dr. Rafael Adam, FH Heidelberg

Juristische Grundlagen (29.09.)

- Rechtsgrundlagen ärztlicher Tätigkeit: BGB, StGB, SGB V
- Arzneimittelregresse
- Wirtschaftlichkeitsprüfung
- Plausibilitätsprüfung
- Vertragsgestaltung für neue Versorgungsformen

Kristian Schreimb, ksm Rechtsanwälte Mannheim

Modul 3: 12. / 13.10.2007 Qualitätsmanagement (12.10.)

- Aufbau eines Qualitätsmanagementsystems: Patientenorientierung, Führung, Mitarbeiterorientierung, Sicherheit, Informationswesen
- Qualitätsbericht
- Zertifizierung

Bernhard Blümm, KTQ-GmbH

Programm

Modul 3 (Fortsetzung) Praxisorganisation (13.10.)

- Intelligente Raumstrukturen
- Steuerung und Optimierung von Arbeitsprozessen
- Bestellsysteme
- Definition und Ausbau von Kernkompetenzen

Reinhold R. Wolff, praxisteam r.r. wolff GmbH

Modul 4: 09. / 10.11.2007 Medizin-Marketing

- Einführung „Marketing in der Medizin“
- Marktforschung in der Arztpraxis
- Werbe- und Marketingmöglichkeiten
- Erfolgreiches Online-Marketing
- Werbegesetze und juristische Fallstricke
- Netzbildung als Akquise-Möglichkeit
- IGeL und Zusatzleistungen anbieten

*Dr. Dr. Frank Elste
Heidelberger Institut für Medizinmarketing*

Modul 5: 23. / 24.11.2007 Kommunikation in der Arztpraxis

- Der Patient als Kunde
- Patientenorientierung und Beschwerdemanagement
- Praxiskommunikation

Prof. Dr. Franz Nick, GIBB – Institut für Personal- und Organisationsentwicklung

Modul 6: 07. / 08.12.2007 Mitarbeiter-, Selbst- und Zeitmanagement

- Gesprächsführung und Konfliktmanagement
- Konzepte des Zeit- und Selbstmanagements
- Teambesprechungen zeit- und zielgerecht moderieren
- Bewerbung, Beurteilung, Anreizsysteme

*Rolf Mohr
Bundesakademie für Wehrverwaltung und Wehrtechnik*

Fax- / Briefanmeldung

senden an Fax: 06221/547819 oder per Post

Hiermit melde ich mich verbindlich an für das Seminar:

Medical Business Management für die Arztpraxis

September - Dezember 2007

Gebührengruppe: 2.000 EUR für Frühbucher
(bis zum 03. 08. 2007)
 2.200 EUR

Bitte senden Sie mir weitere Informationen zum Programm:

der PVS-Akademie Stuttgart

der Akademie für Wissenschaftliche Weiterbildung

Meine Kontaktdaten

Frau

Herr

Privatadresse

Firmen-/Praxisanschrift

Titel

Vorname

Name

Firma/Praxis

Abteilung

PLZ/Ort

Straße

Telefon/Fax

E-Mail

Bitte
freimachen.

Antwort

Universität Heidelberg
Akademie für Wissenschaftliche Weiterbildung
Bergheimer Straße 58, Gebäude 4311
69115 Heidelberg

Organisatorisches

Zertifikat

Der erfolgreiche Abschluss der Weiterbildung wird durch ein gemeinsames Zertifikat der Akademie für Wissenschaftliche Weiterbildung und der PVS-Akademie Stuttgart bestätigt.

Die Anerkennung der Veranstaltung bei der Landesärztekammer ist mit 96 CME-Punkten beantragt.

Veranstaltungsort und Anfahrtsbeschreibung

→ PVS-Akademie Stuttgart
Eine Einrichtung der
Privatärztlichen Verrechnungsstelle Baden-Württemberg e. V.

Bruno-Jacoby-Weg 12
70597 Stuttgart

Eine Wegbeschreibung erhalten Sie mit der Anmeldebestätigung.
Auf Wunsch erhalten Sie eine Liste von Hotels in Veranstaltungsnähe.

Teilnahmeentgelt

→ 2.200,- EUR
Für Frühbucher gilt bis zum 03.08.2007 ein ermäßigter Preis von:
→ 2.000,- EUR
Im Teilnahmeentgelt sind Kaffeepausen sowie ein Mittagsimbiss am Samstag enthalten.

Anmeldungen und Absagen

Ihre Anmeldungen erreichen uns über die nachstehenden Kontaktdaten.

Bei Absagen ab dem 10.08.2007 werden 25% des Teilnahmeentgeltes berechnet. Bei Absagen ab 14 Tage vor Kursbeginn wird das gesamte Entgelt fällig. Die Benennung eines Ersatzteilnehmers ist jedoch möglich.

Die Anzahl der Teilnehmer ist auf 24 begrenzt, über die Teilnahme entscheidet der Eingang der Anmeldung.

Veranstaltungszeiten

→ Die Seminare finden jeweils
freitags von 16.00 - 21.00 Uhr und
samstags von 09.00 - 18.00 Uhr statt.

Veranstalter

Alle Veranstaltungen werden von der PVS-Akademie Stuttgart in Kooperation mit der Akademie für Wissenschaftliche Weiterbildung der Universität Heidelberg angeboten.

Die PVS-Akademie in Stuttgart ist eine Einrichtung der Privatärztlichen Verrechnungsstelle Baden-Württemberg e. V. mit dem Ziel, berufsspezifische Fort- und Weiterbildungen anzubieten. Sie wendet sich mit einem umfangreichen Seminarprogramm an Ärzte, Arzthelferinnen und Verwaltungsmitarbeiter in medizinischen Einrichtungen.

Die Akademie für Wissenschaftliche Weiterbildung ist eine Kooperation zwischen der Universität Heidelberg und der SRH Hochschulen gGmbH. Im Rahmen dieser Public-Private-Partnership trägt die Universität die Verantwortung für die Inhalte, die Akademie für die Durchführung der Programme. Rechtsträger ist die SRH Hochschulen gGmbH.

Kontakt & Informationen

→ PVS-Akademie Stuttgart
Eine Einrichtung der
Privatärztlichen Verrechnungsstelle Baden-Württemberg e. V.
Bruno-Jacoby-Weg 12
70597 Stuttgart
Tel.: 0711/7201-106
Fax: 0711/7201-173
E-Mail: info@pvs-akademie.de
www.pvs-akademie.de

→ Universität Heidelberg
Akademie für Wissenschaftliche Weiterbildung
Bergheimer Str. 58, Gebäude 4311
69115 Heidelberg
Tel.: 06221/54-7810
Fax: 06221/54-7819
E-Mail: afw@uni-hd.de
www.akademie-fuer-weiterbildung.de

Stand 07/2007, Änderungen vorbehalten

PVS-Akademie
Stuttgart



Universität Heidelberg
Akademie für
Wissenschaftliche Weiterbildung

Medical Business
Management
für die Arztpraxis

berufsbegleitende
Seminarreihe
in sechs Modulen

September - Dezember 2007

Akademie für Wissenschaftliche Weiterbildung
Ein Unternehmen der
SRH Hochschulen gGmbH

